

DERS BİLGİ FORMU

DERSİN ADI	MESLEKİ YABANCI DİL			
DERSİN SINIFI	11. Sınıf			
DERSİN SÜRESİ	Haftalık 3 Ders Saati			
DERSİN AMACI	Bu derste öğrenciye; mesleki yabancı dili kullanma ile ilgili bilgi ve becerilerin kazandırılması amaçlanmaktadır.			
DERSİN ÖĞRENME KAZANIMLARI	1. Yabancı dilde ürün ve hizmet satışı yapar. 2. Yabancı dilde pazarlama terimlerini kullanır. 3. Yabancı dilde pazarlama tekniklerini uygular. 4. Yabancı dilde emlak satın alma ve kiralama işlemlerini yapar. 5. Yabancı dilde sigortacılık kavram ve işlemlerini açıklar. 6. Yabancı dilde özgeçmiş ve iş başvuru formu hazırlar.			
EĞİTİM-ÖĞRETİM ORTAM VE DONANIMI	Ortam: Sınıf, Uygulama Atölyesi Donanım: Etkileşimli tahta/projeksiyon, bilgisayar, yazıcı/tarayıcı, görsel materyaller, ders içeriğine ilişkin kaynak kitaplar, basılı materyaller.			
ÖLÇME VE DEĞERLENDİRME	Bu derste; öğrencinin bilişsel alana ait performansı değerlendirilirken açık uçlu, çoktan seçmeli, doğru yanlış, eşleştirme, kısa cevaplı sorulardan uygun görülen ölçme aracı kullanılabilir. Bunun yanı sıra, öğrencinin edinmiş olduğu bilgi ve becerileri ortaya koydukları uygulama çalışmalarını değerlendirmek için, kontrol listesi, derecelendirme ölçeği kullanılabilir.			
KAZANIM SAYISI VE SÜRE TABLOSU	ÖĞRENME BİRİMİ	KAZANIM SAYISI	DERS SAATİ	ORAN (%)
	Yabancı Dilde Ürün ve Hizmet Satışı	2	18	17
	Yabancı Dilde Pazarlama Terimleri	2	18	17
	Yabancı Dilde Pazarlama Teknikleri	2	18	17
	Yabancı Dilde Emlakçılık	2	18	17
	Yabancı Dilde Sigortacılık	2	18	16
	Yabancı Dilde Özgeçmiş ve İş Başvuru Formu	2	18	16
TOPLAM		12	108	100

ÖĞRENME BİRİMİ	KONULAR	ÖĞRENME BİRİMİ KAZANIMLARI ve KAZANIM AÇIKLAMALARI
YABANCI DİLDE ÜRÜN VE HİZMET SATIŞI	1. Ürün Özellikleri 2. Hizmet Özellikleri	1. Yabancı dilde ürün satışını yapar. • Ürün özellikleri ve ürünün kullanım alanları açıklanır. • Ürün ve özelliklerini içeren sunumlar hazırlatılır. Markalar tasarlatılarak posterler hazırlatılır. • Ürün satışına yönelik örnek diyaloglar geliştirilir. 2. Yabancı dilde hizmet satışını yapar. • Hizmetin özellikleri, sağladığı faydalar açıklanır. • Hizmet tanıtımına yönelik sunumlar, poster hazırlatılır. • Hizmet satışına yönelik örnek diyaloglar geliştirilir.
YABANCI DİLDE PAZARLAMA TERİMLERİ	1. Pazarlama Genel Kavramları 2. Pazarlama Terimleri	1. Yabancı dilde pazarlamada kullanılan genel kavramları açıklar. • Pazarlama kavramları açıklanır, Pazarlama kavramlarının karşılaştırması yapılır. • Pazarlama kavramlarını açıklayan sunumlar yaptırılır. 2. Yabancı dilde pazarlama terimlerini açıklar. • Pazarlama terminolojisi ile ilgili kavramlar açıklanır. • Pazarlama terimlerini gösteren sunumlar hazırlatılır.
YABANCI DİLDE PAZARLAMA TEKNİKLERİ	1. Pazarlama Yöntemleri 2. Pazarlama Karması Elemanları	1. Yabancı dilde pazarlama yöntemlerini açıklar. • Mağaza çeşitleri açıklanır, ürüne özgü pazarla şekilleri sıralanır, internet üzerinden alışveriş süreci açıklanır. • Mağaza çeşitlerini, pazarlama şekillerini, internet üzerinden alışveriş sürecini gösteren sunumlar hazırlatılır. 2. Yabancı dilde pazarlama karmasını(4p) açıklar. • Pazarlama karmasını oluşturan(Ürün-fiyat-yer-tutundurma) unsurlar açıklanır. • Pazarlama faaliyetlerinin başarılı olmasında bu kavramların önemini gösteren sunumlar hazırlatılır, sektöre yönelik örnek uygulamaların sunumları yaptırılır.
YABANCI DİLDE EMLAKÇILIK	1. Gayrimenkul Türleri 2. Emlak Satın Alma ve Kiralama	1. Yabancı dilde gayrimenkul türlerini açıklar. • Emlakçının görevleri açıklanır, gayrimenkul çeşitleri sıralanır. 2. Yabancı dilde kiralama ve satış sürecini açıklar. • Kiralama ve satın alma sürecine ilişkin işlem adımları açıklanır.
YABANCI DİLDE SİGORTACILIK	1. Sigortacılık Terimleri 2. Sigorta Çeşitleri	1. Yabancı dilde sigortacılık terimlerini açıklar. • Sigortacılıkta yaygın olarak kullanılan terimler, sigortacının görevleri açıklanır. 2. Yabancı dilde sigorta türlerini listeler. • Sigortalananabilir riskler, araç sigortaları, sigortalatma sürecine ilişkin işlemler, doğal afet sigortası açıklanır. Konulara ilişkin sunumlar yaptırılır, sigorta türlerine yönelik örnek sigorta formları incelenir, boş formlar doldurulur.

YABANCI DİLDE ÖZGEÇMİŞ VE İŞ BAŞVURU FORMU	1. Özgeçmiş Hazırlama 2. İş Başvuru Formu Hazırlama	1. Yabancı dilde öz geçmiş hazırlar. - Özgeçmiş, özgeçmişte yer alması gereken başlıklar, özgeçmiş hazırlamada dikkat edilmesi gereken hususlar açıklanır. 2. Yabancı dilde iş başvurusu/görüşmesi ile ilgili terim ve kavramları açıklar. - İş başvuru formunda bulunan başlıklar ve iş başvuru formunun doldurulmasında dikkat edilmesi gereken unsurlar açıklanır. Örnek iş başvuru formu doldurulur. - İş görüşmesinde dikkat edilecek başlıklar açıklanır. Örnek bir iş görüşme diyalogu oluşturulur.
---	--	---

UYGULAMA FAALİYETLERİ/TEMRİNLER

Uygulama faaliyeti/temrinler; ders kazanımına uygun olarak okulun fiziki kapasitesi ve donatımı, öğrenci sayısı göz önünde bulundurularak en fazla uygulama faaliyeti/temrini yaptıracak şekilde meslek alan zümre öğretmenler kurulu tarafından seçilir. Meslek alan zümre öğretmenleri tarafından aşağıda yer alan temrinlerden farklı temrinlerin uygulanmasına karar verilebilir.

Yabancı Dilde Ürün ve Hizmet Satışı	Ürün ve hizmet tanıtımına yönelik sunumlar, poster hazırlatılır. Ürün ve hizmet satışına yönelik örnek diyaloglar geliştirilir.
Yabancı Dilde Pazarlama Terimleri	Pazarlama kavramlarını açıklayan sunumlar yaptırılır. Pazarlama faaliyetlerinin başarılı olmasında bu kavramların önemini gösteren sunumlar hazırlatılır. Sektöre yönelik örnek uygulamaların sunumları yaptırılır.
Yabancı Dilde Pazarlama Teknikleri	Pazarlama terimlerini gösteren sunumlar hazırlatılır. Mağaza çeşitlerini, pazarlama şekillerini, internet üzerinden alışveriş sürecini gösteren sunumlar hazırlatılır.
Yabancı Dilde Emlakçılık	Konuya ilişkin sunumlar yaptırılır.
Yabancı Dilde Sigortacılık	Konulara ilişkin sunumlar yaptırılır, sigorta türlerine yönelik örnek sigorta formları incelenir, boş formlar doldurulur.
Yabancı Dilde Özgeçmiş ve İş Başvuru Formu	Özgeçmiş ve iş başvuru formu hazırlatılır.

DERSİN UYGULANMASINA İLİŞKİN AÇIKLAMALAR

- Bu derste öğrencilere yaptığı çalışmalarını sınıf arkadaşlarına sunmasına fırsat verilerek iletişim becerilerinin gelişmesi sağlanmalıdır.
- Anlatımdan ve örnek çalışmalardan sonra, dersin öğrenme kazanımlarının öğrencide pekiştirilmesi amacıyla birden fazla uygulama faaliyeti yapılmalıdır.
- Bu derste, verilen görevi gerçekleştirmeye yönelik değer, tutum ve davranışları ön plana çıkaran etkinliklere yer verilmelidir.